

## ABSTRAK

Konflik berkepanjangan antara Israel dan Palestina telah memicu berbagai reaksi global, termasuk gerakan boikot terhadap produk-produk perusahaan terafiliasi Israel. Penelitian ini bertujuan untuk mengkaji pengaruh profitabilitas dan *leverage* terhadap harga saham dengan kebijakan dividen sebagai variabel mediasi. Dengan fokus pada perusahaan-perusahaan terafiliasi Israel periode 2019–2023.

Jenis penelitian ini adalah penelitian kuantitatif. Teknik pengambilan sampel yang digunakan dalam penelitian ini diperoleh menggunakan metode *purposive sampling*, yaitu pemilihan sampel berdasarkan kriteria yang ditentukan. Berdasarkan kriteria yang telah ditentukan tersebut diperoleh sebanyak 8 perusahaan yang digunakan sebagai objek penelitian. Alat yang digunakan adalah *Partial Least Square* (PLS) yang menggunakan software SmartPLS3.0 sebagai alat perhitungan.

Hasil penelitian menunjukkan bahwa profitabilitas yang diukur dengan *Net Profit Margin* (NPM) berpengaruh positif dan tidak signifikan terhadap kebijakan dividen maupun harga saham. Sebaliknya, *leverage* yang diukur dengan *Debt to Equity Ratio* (DER) berpengaruh positif dan signifikan terhadap kebijakan dividen dan harga saham. Kebijakan dividen yang diukur dengan *Dividend Payout Ratio* (DPR) berpengaruh positif dan tidak signifikan terhadap harga saham serta tidak memediasi pengaruh profitabilitas dan *leverage* terhadap harga saham pada perusahaan-perusahaan terafiliasi Israel yang terdaftar di Bursa Efek Indonesia periode 2019–2023.

**Kata Kunci:** Profitabilitas, *Leverage*, Kebijakan Dividen, Harga Saham

## **ABSTRACT**

*The ongoing conflict between Israel and Palestine has sparked global reactions, including a boycott movement against products of Israeli-affiliated companies. This research examines the effect of profitability and leverage on the stock price of Israeli-affiliated companies during 2019-2023, with dividend policy as a mediating variable.*

*The research applies quantitatively. Furthermore, the data collection technique used was purposive sampling, i.e., a sample selection based on certain criteria. In line with that, 8 companies were taken as the samples. Moreover, the data analysis technique used was Partial Least Square (PLS) with SmartPLS 3.0 as the calculation instrument.*

*The result indicates that profitability that is measured by Net Profit Margin (NPM) has positive but an insignificant effects on the dividend policy or stock price. On the other hand, leverage that is measured by Debt to Equity Ratio (DER) has a positive and significant effect on the dividend policy or stock price. In contrast, dividend policy which is measured by Dividend Payout Ratio (DPR) has a positive but insignificant effect on the stock price and also does not mediate the effect of profitability and leverage on the stock price of Israeli-affiliated companies listed on the Indonesia Stock Exchange during 2019-2023.*

**Keywords:** Profitability, Leverage, Dividend Policy, Stock Price



I certify that this translation is true and accurate prepared by a professional translator. This translation is provided on this day, 22/5/25

Nanis Setyorini, S.Td., C.Pd., Ph.D.  
Head of TESOL Language Center

Jl. Menar Punggungan No. 30 Surabaya, East Java, Indonesia 60118