

**PENGARUH BRAND AWARENESS, BRAND TRUST DAN WORD OF
MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SUSU BEAR
BRAND DI MASA PANDEMI COVID-19**
(Studi Pada Alfamart Wilayah Kelurahan Tanah Kali Kedinding)



Oleh :

ALFIN FALAHI HALIM

NPM : 18.1.02.11387

Program Studi : Manajemen

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STIESIA)

SURABAYA

2022

PENGARUH BRAND AWARENESS, BRAND TRUST DAN WORD OF MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SUSU BEAR BRAND DI MASA PANDEMI COVID-19
(Studi Pada Alfamart Wilayah Kelurahan Tanah Kali Kedinding)



Oleh :

ALFIN FALAHI HALIM

NPM : 18.1.02.11387

Program Studi : Manajemen

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STIESIA)

SURABAYA

2022

**PENGARUH BRAND AWARENESS, BRAND TRUST DAN WORD OF
MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SUSU BEAR
BRAND DI MASA PANDEMI COVID-19**
(Studi Pada Alfamart Wilayah Kelurahan Tanah Kali Kedinding)

**Skripsi diajukan Untuk Memenuhi Salah Satu Syarat
Guna Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen
Program Studi : Manajemen
Konsentrasi : Manajemen Pemasaran**



**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
STIESIA SURABAYA**

2022

PENGARUH BRAND AWARENESS, BRAND TRUST DAN WORD OF MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SUSU BEAR BRAND DI MASA PANDEMI COVID-19

(Studi Pada Alfamart Wilayah Kelurahan Tanah Kali Kedinding)

Dipersiapkan dan disusun oleh :

ALFIN FALAHI HALIM

NPM: 18.1.02.11387

Telah dipertahankan di depan
Tim Pengaji pada 17 September 2022

Susunan Tim Pengaji :

Ketua : Dr. Khuzaini, S.E., M.M.

Anggota : 1. Dr. Ir. Marsudi Lestariningsih, M.Si.
2. Krido Eko Cahyono, SE., MM.

Dinyatakan Memenuhi Syarat dan Diterima

Oleh :

Dosen Pembimbing

Ketua Program Studi S1 Manajemen

Krido Eko Cahyano, SE., MM.

Dr. Suwito, M.Si.

Ketua STIESIA



Dr. Nur Eadiyah Asyik, S.E., M.Si., Ak., CA.

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI

Yang bertanda tangan dibawah ini, saya:

Nama : **Alfin Falahi Halim**

N.P.M : **18.1.02.11387**

Menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

PENGARUH BRAND AWARENESS, BRAND TRUST DAN WORD OF MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SUSU BEAR BRAND DI MASA PANDEMI COVID-19 (Studi Pada Alfamart Wilayah Kelurahan Tanah Kali Kedinding)

Diajukan untuk diuji pada tanggal 17 September 2022, adalah hasil karya saya.

Dengan ini saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin, atau meniru dalam bentuk rangkaian kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan atau pendapat atau pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah-olah sebagai tulisan yang saya salin, tiru, atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada penulis aslinya.

Apabila saya melakukan hal tersebut diatas, baik sengaja maupun tidak, dengan ini saya menyatakan menarik skripsi yang saya ajukan sebagai hasil tulisan saya sendiri ini. Bila kemudian terbukti bahwa saya ternyata melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain seolah-olah hasil pemikiran saya sendiri, berarti gelar dan ijazah yang telah diberikan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya batal terima.

Surabaya, 17 September 2022

Yang membuat pernyataan,



Alfin Falahi Halim

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

A. MAHASISWA

Nama : Alfin Falahi Halim
NPM : 18.1.02.11387
Program Studi : Manajemen
Tempat/Tanggal Lahir : Surabaya, 29 Agustus 2000
Agama : Islam
Alamat Rumah : Jl. Kedinding Lor Gg. Teratai No. 18
Status : Belum Menikah

B. ORANG TUA

Nama : A. Basith, Drs.
Alamat Rumah : Jl. Kedinding Lor Gg. Teratai No. 18
Pekerjaan/Jabatan : Pensiunan PNS

C. RIWAYAT PENDIDIKAN

- | | | |
|---------------------------|-------------------------------------|------------|
| 1. Tamat SD | Di SDN Tanah Kali Kedinding V / 579 | Tahun 2008 |
| 2. Tamat SMP | Di SMPN 27 Surabaya | Tahun 2015 |
| 3. Tamat SMA | Di SMA Ipiems Surabaya | Tahun 2018 |
| 4. Pendidikan Tinggi (PT) | | |

| Nama PT | Tempat | Semester | Tahun | Keterangan |
|---------|----------|----------|-----------|------------|
| STIESIA | Surabaya | I-IX | 2018-2022 | - |

D. RIWAYAT PEKERJAAN

| Tahun | Bekerja di | Pangkat/Golongan | Jabatan |
|-------|------------|------------------|---------|
| - | - | - | - |

Dibuat dengan sebenarnya



Alfin Falahi Halim

KATA PENGANTAR

Dengan mengucapkan puji syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa atas berkat dan rahmat-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini untuk memenuhi salah satu syarat guna memperoleh gelar sarjana ekonomi di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya dengan judul **“PENGARUH BRAND AWARENESS, BRAND TRUST DAN WORD OF MOUTH TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PRODUK SUSU BEAR BRAND DI MASA PANDEMI COVID-19 (Studi Pada Alfamart Wilayah Kelurahan Tanah Kali Kedinding)”** dapat terselesaikan dengan baik.

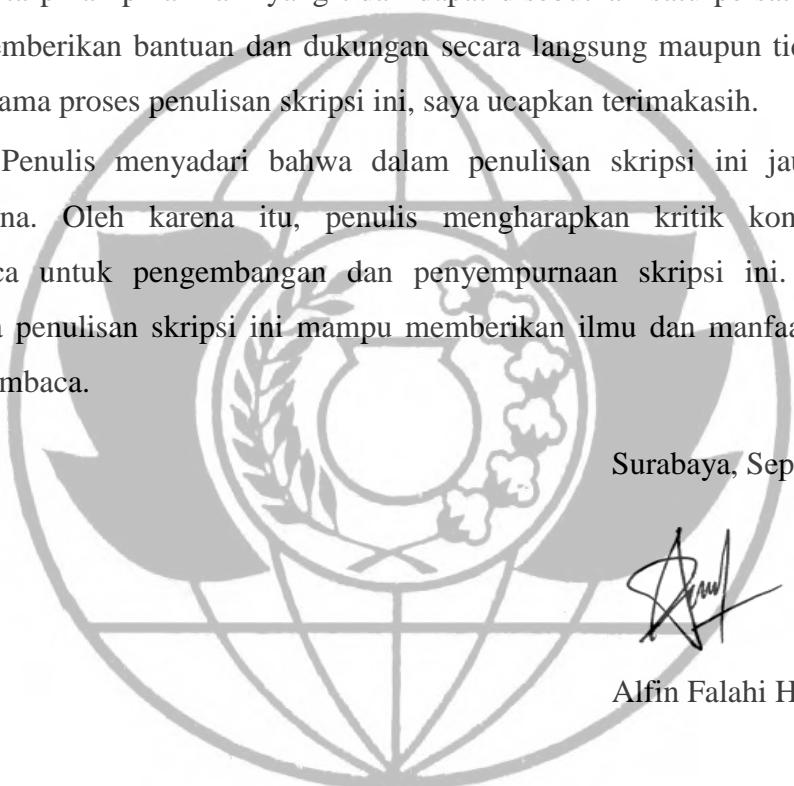
Penyusunan skripsi ini ditujukan untuk memenuhi syarat untuk memperoleh gelar sarjana ekonomi di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya. Penyusunan skripsi ini tidak terlepas dari bantuan berbagai pihak, dengan demikian perkenankan penulis menyampaikan rasa terimakasih kepada :

1. Dr. Nur Fadjrih Asyik S.E., M.Si., Ak., CA., selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.
2. Dr. Suwitho, M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.
3. Krido Eko Cahyono, S.E., M.M., selaku dosen pembimbing yang telah meluangkan waktunya dalam memberikan bimbingan serta pengarahan perihal penulisan skripsi.
4. Dra. Ec. Sasi Agustin, M.M., selaku dosen wali yang telah memberikan banyak arahan selama tujuh semester.
5. Bapak dan Ibu dosen serta para staf yang telah memberikan banyak ilmu dan bekal selama kegiatan perkuliahan.
6. Kedua orang tua saya Bapak Basith dan Ibu Suprihatin serta kakak-kakak saya yang selama ini selalu mendoakan dan memberikan dukungan kepada saya dalam menempuh pendidikan baik moril maupun materil.

7. Pendamping saya Amanda yang selalu membantu dalam penulisan dan penyusunan skripsi ini.
8. Saudara-saudara saya Riksa, Emir, Rayhan dan teman saya Biyan, Fikri, Vian, Wisam yang selalu memberikan dukungan dan motivasi.
9. Teman-teman SM-2 angkatan 2018, Prasetyo, Fadi, Alifia Rosi, Juli Permadani, dan Hartanto Rendy yang senantiasa telah mendukung dalam berbagai hal selama perkuliahan hingga terselesaikannya skripsi ini.
10. Serta pihak-pihak lain yang tidak dapat disebutkan satu persatu, yang telah memberikan bantuan dan dukungan secara langsung maupun tidak langsung selama proses penulisan skripsi ini, saya ucapkan terimakasih.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, penulis mengharapkan kritik konstruktif dari pembaca untuk pengembangan dan penyempurnaan skripsi ini. Akhir kata, semoga penulisan skripsi ini mampu memberikan ilmu dan manfaat yang lebih bagi pembaca.

Surabaya, September 2022



Alfin Falahi Halim

DAFTAR ISI

| | |
|--|---------------|
| HALAMAN SAMPUL LUAR SKRIPSI | i |
| HALAMAN SAMPUL DALAM SKRIPSI | ii |
| HALAMAN JUDUL SKRIPSI..... | iii |
| HALAMAN PENGESAHAN SKRIPSI TIM PENGUJI | iv |
| HALAMAN PERNYATAAN | v |
| DAFTAR RIWAYAT HIDUP..... | vi |
| KATA PENGANTAR | vii |
| DAFTAR ISI..... | ix |
| DAFTAR TABEL..... | xi |
| DAFTAR GAMBAR | xii |
| DAFTAR LAMPIRAN | xiii |
| ABSTRAK | xiv |
| <i>ABSTRACT</i> | xv |
| BAB 1 : PENDAHULUAN | 1 |
| 1.1 Latar Belakang..... | 1 |
| 1.2 Rumusan Masalah | 7 |
| 1.3 Tujuan Masalah | 7 |
| 1.4 Manfaat Penelitian..... | 8 |
| 1.5 Ruang Lingkup Penelitian | 9 |
| BAB 2 : TINJAUAN TEORITIS DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS | 10 |
| 2.1 Tinjauan Teoritis | 10 |
| 2.1.1 <i>Brand Awareness</i> | 10 |
| 2.1.2 <i>Brand Trust</i> | 15 |
| 2.1.3 <i>Word Of Mouth</i> | 19 |
| 2.1.4 Keputusan Pembelian | 22 |
| 2.2 Penelitian Terdahulu..... | 28 |
| 2.3 Rerangka Konseptual..... | 29 |
| 2.4 Pengembangan Hipotesis..... | 30 |
| 2.4.1 Pengaruh <i>Brand Awareness</i> Terhadap Keputusan Pembelian.... | 30 |
| 2.4.2 Pengaruh <i>Brand Trust</i> Terhadap Keputusan Pembelian | 31 |
| 2.4.3 Pengaruh <i>Word Of Mouth</i> Terhadap Keputusan Pembelian.... | 31 |
| BAB 3 : METODOLOGI PENELITIAN..... | 33 |
| 3.1 Jenis Penelitian dan Gambaran Populasi | 33 |
| 3.1.1 Jenis Penelitian | 33 |
| 3.1.2 Gambaran dari Populasi Penelitian | 33 |
| 3.2 Teknik Pengambilan Sampel..... | 34 |
| 3.2.1 Penentuan Jumlah Sampel | 34 |
| 3.2.2 Teknik Pengambilan Sampel | 34 |
| 3.3 Teknik Pengumpulan Data | 35 |
| 3.3.1 Jenis Data..... | 35 |
| 3.3.2 Sumber Data | 35 |
| 3.3.3 Teknik Pengumpulan Data | 35 |
| 3.4 Variabel dan Definisi Operasional Variabel..... | 37 |
| 3.4.1 Variabel Penelitian | 37 |
| 3.4.2 Definisi Operasional Variabel | 37 |

| | |
|--|-----------|
| 3.5 Desain Kuisioner | 42 |
| 3.6 Teknis Analisis Data..... | 44 |
| 3.6.1 Analisis Statistik Deskriptif..... | 44 |
| 3.6.2 Uji Instrumen Data | 45 |
| 3.6.3 Analisis Regresi Linier Berganda..... | 46 |
| 3.6.4 Uji Asumsi Klasik | 47 |
| 3.6.5 Uji Kelayakan Model | 49 |
| 3.6.6 Uji t..... | 50 |
| BAB 4 : HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN..... | 52 |
| 4.1 Hasil Penelitian..... | 52 |
| 4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan | 52 |
| 4.1.2 Deskripsi Responden Penelitian | 53 |
| 4.2 Analisis Data | 56 |
| 4.2.1 Analisis Deskriptif..... | 56 |
| 4.2.2 Uji Instrumen..... | 60 |
| 1. Uji Validitas | 60 |
| 2. Uji Reliabilitas | 61 |
| 4.2.3 Analisis Regresi Linier Berganda..... | 61 |
| 4.2.4 Uji Asumsi Klasik | 63 |
| 1. Uji Normalitas | 63 |
| 2. Uji Multikolinieritas..... | 64 |
| 3. Uji Heteroskedastisitas..... | 65 |
| 4.2.5 Uji Kelayakan Model | 66 |
| 1. Uji F | 66 |
| 2. Uji Koefisien Determinasi (R^2)..... | 67 |
| 4.2.6 Pengujian Hipotesis | 67 |
| 1. Uji t | 67 |
| 4.3 Pembahasan | 68 |
| 4.3.1 Pengaruh <i>Brand Awareness</i> terhadap Keputusan Pembelian.... | 68 |
| 4.3.2 Pengaruh <i>Brand Trust</i> terhadap Keputusan Pembelian..... | 69 |
| 4.3.3 Pengaruh <i>Word of Mouth</i> terhadap Keputusan Pembelian..... | 70 |
| BAB 5 : PENUTUP | 72 |
| 5.1 Kesimpulan..... | 72 |
| 5.2 Keterbatasan | 73 |
| 5.3 Saran | 73 |
| JADWAL PENELITIAN | 74 |
| DAFTAR PUSTAKA | 75 |
| LAMPIRAN | 78 |

DAFTAR TABEL

| Tabel | Hal |
|--|------------|
| 1. <i>Top Brand Index</i> | 3 |
| 2. Penelitian Terdahulu..... | 28 |
| 3. Skala Likert..... | 36 |
| 4. Desain Kuisioner | 42 |
| 5. Tingkat Reliabilitas..... | 45 |
| 6. Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin | 53 |
| 7. Karakteristik Responden Berdasarkan Jumlah Transaksi Pembelian..... | 53 |
| 8. Karakteristik Responden Berdasarkan Umur | 54 |
| 9. Interval Kelas..... | 55 |
| 10. Frekuensi Jawaban Responden Berdasarkan <i>Brand Awareness</i> | 56 |
| 11. Frekuensi Jawaban Responden Berdasarkan <i>Brand Trust</i> | 57 |
| 12. Frekuensi Jawaban Responden Berdasarkan <i>Word of Mouth</i> | 57 |
| 13. Frekuensi Jawaban Responden Berdasarkan Keputusan Pembelian | 58 |
| 14. Hasil Uji Validitas | 59 |
| 15. Hasil Uji Reliabilitas..... | 60 |
| 16. Hasil Uji Regresi Linier Berganda | 61 |
| 17. Hasil Uji KolmogorovSmirnov | 62 |
| 18. Tabel Hasil Uji Multikolineitas | 64 |
| 19. Hasil Uji F | 65 |
| 20. Hasil Uji Koefisien Determinasi | 66 |
| 21. Hasil Uji t..... | 67 |

DAFTAR GAMBAR

| Gambar | Hal |
|---|------------|
| 1. Tingkatan <i>Brand Awareness</i> | 13 |
| 2. Proses Pembelian Lima Tahap | 24 |
| 3. Rerangka Konseptual | 30 |
| 4. Uji Normalitas | 63 |
| 5. Hasil Uji Heteroskedastisitas | 65 |



DAFTAR LAMPIRAN

| Lampiran | Hal |
|---|------------|
| 1. Kuisisioner | 78 |
| 2. Tabulasi Hasil Data Kuisisioner | 82 |
| 3. Tabulasi Karakteristik Data..... | 84 |
| 4. Tabulasi Frekuensi Data..... | 85 |
| 5. Uji Validitas dan Uji Reliabilitas | 89 |
| 6. Uji Normalitas | 93 |
| 7. Hasil Regresi | 95 |

