

## ABSTRAK

Dunia usaha sudah mengalami perkembangan yang pesat sehingga banyak dari pelaku bisnis sudah menggunakan dan mengembangkan sistem informasi yang bisa mengikuti zamannya. Dengan adanya perkembangan pada sistem informasi akuntansi penjualan yaitu dapat memberikan informasi penjualan yang lebih efektif dan efisiensi serta mempermudah dalam mengambil keputusan. Tujuan penelitian ini yaitu untuk menganalisis penerapan dan peranan Pengendalian Intern dalam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan untuk Efektivitas dan Efisiensi Penjualan pada PT Bahagia Intra Niaga.

Metode Penelitian yang digunakan adalah kualitatif deskriptif dengan pendekatan studi kasus. Data yang diperlukan diperoleh dari hasil wawancara dan dokumentasi. Analisis data dilakukan dengan cara penyajian dan penarikan kesimpulan.

Hasil dari penelitian ini menunjukkan bahwa penerapan dan peranan Pengendalian Intern dalam Sistem Informasi Akuntansi Penjualan sangat penting bagi perusahaan, karena dengan adanya pengendalian intern perusahaan dapat mengatur aktivitas penjualan sesuai dengan prosedur yang dimilikinya supaya bisa meningkatkan penjualan. Adanya Sistem informasi akuntansi penjualan telah terkomputerisasi dapat mempermudah perusahaan dalam mengambil keputusan selanjutnya. Saran yang dapat disampaikan oleh peneliti untuk PT Bahagia Intra Niaga yaitu diharapkan terus meningkatkan pengendalian intern yang diberlakukan pada perusahaan untuk tetap menjaga keefektivitasan dan keefisienan penjualan barang dan bisa meningkatkan target penjualan setiap tahunnya.

**Kata kunci:** Pengendalian intern, Sistem Informasi Akuntansi Penjualan, Efektivitas, Efisiensi.

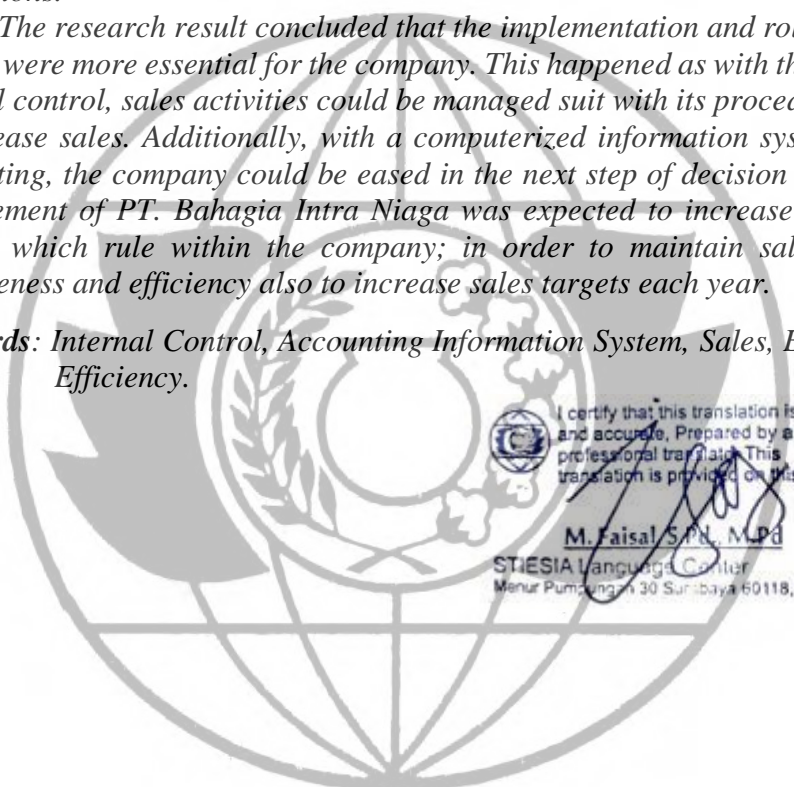
## ABSTRACT

Recently, the business world has increased rapidly. Therefore, many business owners have used and developed updating information systems. With those developments, the sales accounting information system becomes more effective, efficient, and easier in decision making. This research aimed to analyze the implementation and role of internal control within the information system of sales accounting for effectiveness and efficiency of PT. Bahagia Intra Niaga.

The research was descriptive-qualitative with a case-study approach. Moreover, the data were taken from interview results and documentations. Furthermore, the data analysis technique used presenting and drawing conclusions.

The research result concluded that the implementation and role of internal control were more essential for the company. This happened as with the company's internal control, sales activities could be managed suit with its procedure in order to increase sales. Additionally, with a computerized information system of sales accounting, the company could be eased in the next step of decision making. The management of PT. Bahagia Intra Niaga was expected to increase the internal control which rule within the company; in order to maintain sales goods of effectiveness and efficiency also to increase sales targets each year.

**Keywords:** Internal Control, Accounting Information System, Sales, Effectiveness, Efficiency.



I certify that this translation is true and accurate. Prepared by a professional translator. This translation is provided on this day 07/02/2022

M. Faisal S.Pd., M.Pd  
STIESIA Language Center  
Menur Puncungin 30 Surabaya 60118, Indonesia