

**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN PROMOSI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
(STUDI DI PERSEBAYA STORE KOMPLEK SURABAYA)**



Oleh :
ADI IRAWAN
NPM: 16.1.02.10734

Program Studi: Manajemen

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STIESIA) SURABAYA
2020**

**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN PROMOSI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
(STUDI DI PERSEBAYA STORE KOMPLEK SURABAYA)**



Oleh :
ADI IRAWAN
NPM: 16.1.02.10734

Program Studi: Manajemen

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STIESIA) SURABAYA
2020**

**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN PROMOSI
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN
(STUDI DI PERSEBAYA STORE KOMPLEK SURABAYA)**



ADI IRAWAN

NPM: 16.1.02.10734

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA (STIESIA) SURABAYA
2020**

**PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN
PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN**
(Studi di Persebaya Store Komplek Surabaya)

Dipersiapkan dan disusun oleh :

ADI IRAWAN
NPM: 16.1.02.10734

Telah dipertahankan di depan
Tim Penguji pada 04 Desember 2020

Susunan Tim Penguji :

Ketua : Dr. Suwitho, M.Si.
Anggota : 1. Drs. Ec. Yahya, M.M.
 2. Dra. Aniek Wahyuati, M.M.

Dinyatakan Memenuhi Syarat dan Diterima

Oleh :

Dosen Pembimbing

Ketua Program Studi Manajemen

Dra. Aniek Wahyuati, M.M.

Dr. Suwitho, M.Si.



Dr. Nur Fadjrih Asyik, S.E., M.Si., Ak., CA.

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI

Yang bertanda tangan dibawah ini, saya:

Nama : ADI IRAWAN

N.P.M : 16.1.02.10734

Menyatakan bahwa skripsi dengan judul:

PENGARUH CITRA MEREK, KUALITAS PRODUK, DAN PROMOSI TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN (STUDI DI PERSEBAYA STORE KOMPLEK SURABAYA)

Diajukan untuk menguji pada tanggal 04 Desember 2020, adalah hasil karya saya.

Dengan ini saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin, atau meniru dalam bentuk rangkaian kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan atau pendapat atau pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah-olah sebagai tulisan saya sendiri, dan atau tidak terdapat bagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, tiru, atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada penulis aslinya.

Apabila saya melakukan hal tersebut diatas, baik disengaja maupun tidak, dengan ini saya menyatakan menarik skripsi yang saya ajukan sebagai hasil tulisan saya sendiri ini. Bila kemudian terbukti bahwa saya ternyata melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain seolah-olah hasil pemikiran saya sendiri, berarti gelar dan ijazah yang telah diberikan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya batal saya terima.

Surabaya, 04 Desember 2020
Yang membuat pernyataan,



Adi Irawan

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

A. MAHASISWA

Nama : Adi Irawan
NPM : 16.1.02.10734
Program Studi : Manajemen
Tempat/Tanggal Lahir : Tj. Jabung Timur, 04 Februari 1995
Agama : Islam
Jumlah Saudara/Anak ke : 1 (satu) / 1 (satu)
Alamat Rumah : JL. Gresik PPI VI/16, Surabaya
Status : Belum Menikah

B. ORANG TUA

Nama : Nurhayati
Alamat Rumah/Telepon : JL. Gresik PPI VI/16, Surabaya
Alamat Kantor/Telepon : -
Pekerjaan/Jabatan : Pedagang

C. RIWAYAT PENDIDIKAN

1. Tamat SD di SD Kemala Bhayangkari IX, Surabaya Tahun 2007
2. Tamat SMP di SMP Barunawati Surabaya Tahun 2010
3. Tamat SMA di SMA Hang Tuah 1, Surabaya Tahun 2013
4. Pendidikan Tinggi (PT)

Nama PT	Tempat	Semester	Tahun	Keterangan
STIESIA	Surabaya	I-VIII	2016-2020	-

D. RIWAYAT PEKERJAAN

Tahun	Bekerja di	Pangkat/Golongan	Jabatan
-	-	-	-

Dibuat dengan sebenarnya

Adi Irawan

KATA PENGANTAR

Assalamualaikum Wr. Wb.

Puji syukur saya panjatkan kepada Allah SWT atas limpahan rahmat dan hidayah-Nya, sehingga saya bisa menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Citra Merek, Kualitas Produk, dan Promosi Terhadap Keputusan Pembelian (Studi di Persebaya *Store* Komplek Surabaya)” dengan baik.

Penulisan skripsi ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat guna memperoleh gelar Sarjana Ekonomi Program Studi Manajemen di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.

Dalam proses penyusunan skripsi ini, saya juga mendapatkan bantuan dan dukungan dari berbagai pihak. Oleh karena itu, dengan tulus saya menyampaikan rasa terima kasih pada:

1. Ibu Dr. Nur Fadjrih Asyik, S.E., M.Si., Ak., CA., selaku Ketua Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.
2. Bapak Dr. Suwitho, M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.
3. Ibu Dra. Aniek Wahyuati, M.M. selaku dosen pembimbing skripsi yang telah banyak meluangkan waktu untuk membimbing, memberikan saran serta mendukung sepenuhnya sehingga dapat terselesaikan skripsi ini dengan baik.
4. Ibu Dr. Asmara Indahingwati, S.E., S.Pd., M.M. selaku dosen wali kelas SM-4 yang telah memberikan arahan kepada penulis selama perkuliahan.
5. Manajer dan supervisor Persebaya *Store* Komplek Surabaya yang telah berkenan memberikan bantuan kepada penulis untuk melakukan penelitian.
6. Seluruh Bapak dan Ibu dosen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya yang telah memberikan ilmu dan pengetahuan kepada

penulis selama masa studi di Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.

7. Kepada orang – orang penting dihidup saya, yaitu ibu saya Nurhayati yang mendukung dan mengingatkan saya untuk menyelesaikan skripsi ini, almarhum nenek saya Mbah Ateni, bude saya Sri Handayani, serta kakak sepupu saya, dan anggota keluarga yang lain.
8. Teman – teman SM – 4 angkatan 2016 yang sama – sama berjuang dalam memperoleh gelar sarjana ekonomi terutama untuk Okta cantik CS.
9. Kepada sahabat saya di kampus STIESIA yaitu Maratur Roiyah, Saefrijal, Silmi Nur Wibawa, Brilliant Alit Aryaditya, Mas Hamdan, dan Mas Fadil yang mendukung, membantu, dan menemani saya dalam mengerjakan skripsi.
10. Teman – teman di organisasi UKKI STIESIA yang mendukung dan memotivasi saya dalam mengerjakan skripsi.
11. Dan seluruh pihak yang membantu dalam menyelesaikan skripsi ini yang tidak bisa saya sebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa dalam penulisan skripsi ini masih jauh dari kata sempurna. Oleh karena itu, kritik dan saran yang membangun untuk penyempurnaan penelitian di masa datang. Semoga penulisan skripsi ini bermanfaat serta menambah informasi bagi semua pihak yang menggunakan skripsi ini.

Wassalamualaikum Wr. Wb.

Surabaya, 04 Desember 2020

Adi Irawan

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL LUAR SKRIPSI	i
HALAMAN SAMPUL DALAM SKRIPSI.....	ii
HALAMAN JUDUL SKRIPSI.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN TIM PENGUJI	iv
HALAMAN PERNYATAAN	v
DAFTAR RIWAYAT HIDUP.....	vi
KATA PENGANTAR.....	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL.....	xiii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR LAMPIRAN	xv
ABSTRAK.....	xvi
<i>ABSTRACT</i>	xvii

BAB 1 : PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah.....	6
1.3 Tujuan Penelitian	6
1.4 Manfaat Penelitian	7
1.5 Ruang Lingkup Penelitian.....	8

BAB 2 : TINJAUAN TEORITIS DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS ...

2.1 Tinjauan Teoritis	9
2.1.1 Bauran Pemasaran (<i>Marketing Mix</i>).....	9
2.1.2 Citra Merek	10
2.1.3 Kualitas Produk.....	12
2.1.4 Promosi	14
2.1.5 Keputusan Pembelian	17
2.1.6 Penelitian Terdahulu	20
2.2 Rerangka Konseptual	23
2.3 Pengembangan Hipotesis	23
2.3.1 Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian	23
2.3.2 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian.	24
2.3.3 Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian	25

BAB 3 : METODE PENELITIAN.....

3.1 Jenis Penelitian dan Gambaran Populasi (Objek) Penelitian	27
3.1.1 Jenis Penelitian	27
3.1.2 Gambaran dari Populasi Penelitian.....	27
3.2 Teknik Pengambilan Sampel.....	28

3.2.1 Penentuan Jumlah Sampel	28
3.2.2 Teknik <i>Sampling</i>	29
3.3 Teknik Pengumpulan Data	29
3.3.1 Jenis Data	29
3.3.2 Sumber Data	30
3.3.3 Teknik Pengumpulan Data	30
3.4 Variabel dan Definisi Operasional Variabel	31
3.4.1 Variabel Penelitian	31
3.4.2 Definisi Operasional Variabel	32
3.5 Teknik Analisis Data	35
3.5.1 Analisis Statistik Deskriptif	36
3.5.2 Uji Instrumen Data.....	36
3.5.3 Analisis Regresi Linier Berganda	37
3.5.4 Uji Asumsi Klasik.....	48
3.5.5 Uji Kelayakan Model	41
3.5.6 Uji Hipotesis (Uji t)	43
BAB 4 : HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	45
4.1 Hasil Penelitian	45
4.1.1 Gambaran Umum Perusahaan	45
4.2 Hasil Penelitian	46
4.2.1 Gambaran Umum dan Subyek Penelitian	46
4.3 Analisis Data	48
4.3.1 Analisis Deskriptif	48
4.3.2 Hasil Uji Validitas dan Reliabilitas	51
4.3.3 Analisis Regresi Linier Berganda	53
4.3.4 Uji Asumsi Klasik.....	54
4.3.5 Uji Kelayakan Model (<i>Goodnes of Fit</i>)	58
4.3.6 Uji Hipotesis (Uji t)	59
4.2 Pembahasan.....	60
4.2.1 Pengaruh Citra Merek Terhadap Keputusan Pembelian	60
4.2.2 Pengaruh Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian	61
4.2.3 Pengaruh Promosi Terhadap Keputusan Pembelian	62
BAB 5 : PENUTUP	64
5.1 Simpulan	64
5.2 Keterbatasan.....	64
5.3 Saran	65
JADWAL PENELITIAN.....	67
DAFTAR PUSTAKA	68
LAMPIRAN	71

DAFTAR TABEL

Tabel	Hal
1. Penelitian Terdahulu.....	20
2. Karakteristik Usia.....	46
3. Karakteristik Jenis Kelamin	47
4. Karakteristik Berapa Kali Melakukan Pembelian.....	47
5. Kelas Interval	48
6. Tanggapan Resoponden Terhadap Variabel Citra Merek	49
7. Tanggapan Resoponden Terhadap Variabel Kualitas Produk.....	49
8. Tanggapan Resoponden Terhadap Variabel Promosi	50
9. Tanggapan Resoponden Terhadap Variabel Keputusan Pembelian.....	51
10. Hasil Uji Validitas	52
11. Hasil Uji Reliabilitas	53
12. Hasil Uji Regresi Linier Berganda.....	53
13. Hasil Uji Normalitas	56
14. Hasil Uji Multikolinearitas.....	56
15. Hasil Uji Koefisien Determinasi Berganda (R^2)	58
16. Hasil Uji Kelayakan Model (Uji F).....	58
17. Hasil Pengujian Hipotesis Penelitian	59

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Hal
1.Proses Keputusan Pembelian	18
2.Rerangka Konseptual	23
3.Grafik Uji Normalitas Data.....	55
4.Grafik Uji Heteroskedastisitas	57



DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran	Hal
1.Kuisisioner	71
2.Hasil Tabulasi Kuisioner	76
3.Tabulasi Frekuensi Data.....	81
4.Hasil <i>Output</i> SPSS	86

