

**ANALISIS MODEL AISAS TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN DALAM PENGGUNAAN SEO
(Kajian Empiris Konsumen Di Surabaya)**



Oleh :

HABIB ADLAN

NPM : 14.1.02.08825

Program Studi: Manajemen

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
STIESIA SURABAYA
2020**

**ANALISIS MODEL AISAS TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN DALAM PENGGUNAAN SEO
(Kajian Empiris Konsumen Di Surabaya)**



Oleh :

HABIB ADLAN

NPM : 14.1.02.08825

Program Studi: Manajemen

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
STIESIA SURABAYA
2020**

**ANALISIS MODEL AISAS TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN DALAM PENGGUNAAN SEO
(Kajian Empiris Konsumen Di Surabaya)**

Skripsi Diajukan untuk Memenuhi Salah Satu Syarat

Guna Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi

Program Studi: Manajemen

Konsentrasi: Manajemen Pemasaran

Oleh :

HABIB ADLAN

NPM : 14.1.02.08825

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI INDONESIA
STIESIA SURABAYA
2020**

**ANALISIS MODEL AISAS TERHADAP
KEPUTUSAN PEMBELIAN DALAM PENGGUNAAN SEO
(Kajian Empiris Konsumen Di Surabaya)**

Dipersiapkan dan disusun oleh :

HABIB ADLAN

NPM : 14.1.02.08825

**Telah Dipertahankan Didepan Tim Pengaji
Pada Tanggal 14 Maret 2020**

Susunan Tim Pengaji :

Ketua : Dr. Triyonowati, M.Si

Anggota : 1. Dr. Asmara Indahingwati, S.E., S.Pd., M.M

2. Krido Eko Cahyono, SE., M.M

Dinyatakan memenuhi syarat dan diterima

Oleh :

Dosen Pembimbing

Ketua Program Studi Manajemen

Dr. Asmara Indahingwati, S.E., S.Pd., M.M.

Dr. Suwitho, M.Si.

Ketua STIESIA



Dr. Nur Fadjrih Asyik, S.E., M.Si., Ak., CA.

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA TULIS SKRIPSI

Yang bertandan tangan dibawah ini, saya :

Nama : **HABIB ADLAN**

N.P.M : **14.1.02.08825**

Menyatakan bahwa skripsi yang berjudul:

ANALISIS MODEL AISAS TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN DALAM PENGGUNAAN SEO (Kajian Empiris Konsumen Di Surabaya)

Digunakan untuk diuji pada tanggal 14 Maret 2020 adalah hasil karya saya.

Dengan ini saya menyatakan dengan sesungguhnya bahwa dalam skripsi ini tidak terdapat keseluruhan atau sebagian tulisan orang lain yang saya ambil dengan cara menyalin, atau meniru dalam bentuk rangkaian kalimat atau simbol yang menunjukkan gagasan atau pendapat atau pemikiran dari penulis lain, yang saya akui seolah-olah sebagai tulisan saya sendiri, dan atau tidak terdapat bagian atau keseluruhan tulisan yang saya salin, tiru, atau yang saya ambil dari tulisan orang lain tanpa memberikan pengakuan pada peneliti aslinya.

Apabila saya melakukan hal tersebut diatas, baik sengaja maupun tidak, dengan ini saya menyatakan menarik skripsi yang saya ajukan sebagai hasil tulisan saya sendiri ini. Bila kemudian terbukti bahwa saya ternyata melakukan tindakan menyalin atau meniru tulisan orang lain seolah-olah hasil pemikiran saya sendiri, berarti gelar dan ijazah yang telah diberikan Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya batal saya terima.

Surabaya, 14 Maret 2020



Habib Adlan

DAFTAR RIWAYAT HIDUP

A. MAHASISWA

Nama : Habib Adlan
NPM : 14.1.02.08825
Program Studi : S1-Manajemen
Tempat/Tanggal Lahir : Surabaya, 26 Desember 1994
Agama : Islam
Jumlah Saudara/Anak ke : Anak ke 3 dari 4 bersaudara
Alamat Rumah : Medayu Utara Gg.23 No.29, Surabaya
Status : Belum Menikah

B. ORANG TUA

Nama : Drs. Adlan Ashodiq, M.M
Alamat Rumah/Telepon : Medayu Utara Gg.23 No.29, Surabaya
Alamat Kantor/Telepon : -
Pekerjaan/Jabatan : Pensiunan Guru

C. RIWAYAT PENDIDIKAN

- | | |
|--------------------------------------|------------|
| 1. Tamat SDN Kendang Sari V Surabaya | Tahun 2007 |
| 2. Tamat MTsN 1 Surabaya | Tahun 2010 |
| 3. Tamat MAN Surabaya | Tahun 2013 |
| 4. Pendidikan Tinggi (PT) | |

Nama	Tempat	Semester	Tahun	Keterangan
STIESIA	Surabaya	I-X	2014	-

Dibuat dengan sebenarnya



HABIB ADLAN

KATA PENGANTAR

Alhamdulillah segala puji dan syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT yang telah memberikan rahmat dan karunia-Nya kepada penulis, sehingga penyusunan skripsi yang berjudul “**ANALISIS MODEL AISAS TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN DALAM PENGGUNAAN SEO (Kajian Empiris Konsumen Di Surabaya)**” dapat diselesaikan dengan baik. Shalawat serta salam senantiasa penulis haturkan kepada Rasulullah Muhammad SAW, yang telah membimbing umatnya menuju jalan yang benar.

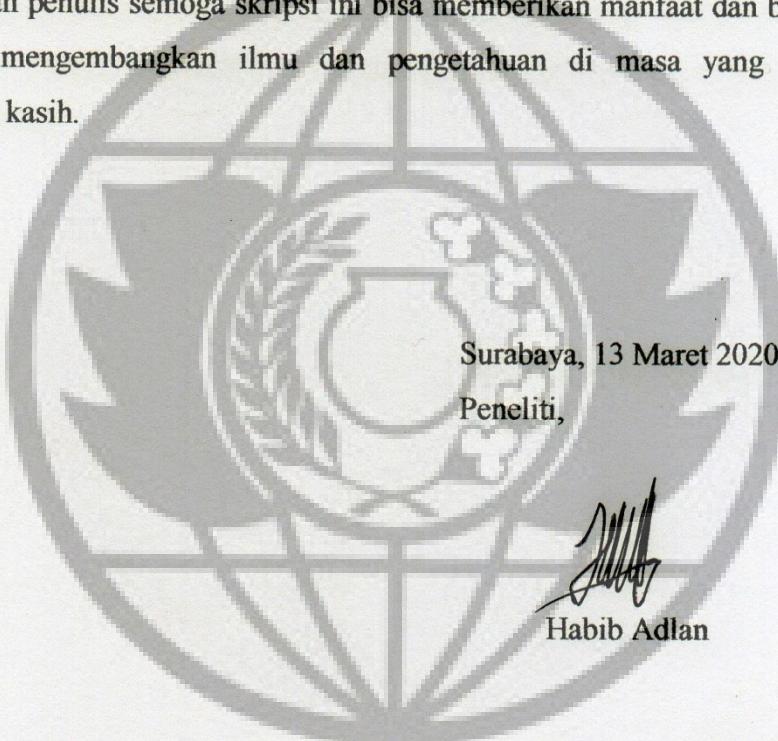
Tujuan dari penyusunan skripsi ini adalah untuk memenuhi salah satu syarat dalam menyelesaikan studi pada Program Sarjana Ekonomi Jurusan Manajemen Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya.

Penulis menyadari bahwa telah banyak pihak yang telah membantu dalam proses penyelesaian skripsi ini, sehingga kendala-kendala yang dihadapi tersebut dapat diatasi. Penulis ingin menyampaikan ucapan terima kasih dan penghargaan yang sebesar-besarnya kepada :

1. Dr. Nur Fadjrih Asyik, S.E., M.Si., Ak., CA., selaku Ketua STIESIA Surabaya.
2. Dr. Suwitho, M.Si., selaku Ketua Program Studi Manajemen STIESIA Surabaya dan dosen wali kelas SM 2014.
3. Dr. Asmara Indahingwati, S.E., S.Pd., M.M., selaku Dosen Pembimbing yang telah sabar, tekun, tulus, dan ikhlas meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran kepada penulis selama menyusun skripsi.
4. Dosen Program Studi Manajemen yang telah memberikan bekal ilmu pengetahuan sehingga penulis dapat menyelesaikan studi dan menyelesaikan penulisan skripsi ini.
5. Kedua Orang tua saya Drs. Adlan Ashodiq, M.M dan Purwati yang sangat banyak memberikan bantuan moril, material, arahan, dan selalu mendoakan keberhasilan dan keselamatan selama menempuh pendidikan.
6. Kepada saudara saya Hanif Adlan dan Adillah Adlan dan Haris Adlan yang telah memberikan motivasi dan dukungan moril serta doa demi terselesainya penulisan skripsi ini.

7. Teman teman ku Arif, Rizal, Calvin, Fabtaghun, Ricky dan lain lain yang telah banyak memberikan masukan dan support kepada penulis baik selama perkuliahan maupun dalam penulisan skripsi.
8. Semua pihak yang tidak dapat penulis sebut satu persatu yang telah membantu dalam penyelesaian penulisan skripsi ini.

Akhir kata, dengan segala kerendahan hati penulis menyadari masih banyak terdapat kekurangan-kekurangan, sehingga mengharapkan adanya saran dan kritik yang bersifat membangun demi kesempurnaan penulisan skripsi ini. Besar harapan penulis semoga skripsi ini bisa memberikan manfaat dan bisa membantu guna mengembangkan ilmu dan pengetahuan di masa yang akan datang. terima kasih.



Surabaya, 13 Maret 2020

Peneliti,



Habib Adlan

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL LUAR SKRIPSI	i
HALAMAN SAMPUL DALAM SKRIPSI.....	ii
HALAMAN JUDUL	iii
HALAMAN PENGESAHAN TIM PENGUJI	iv
HALAMAN PERNYATAAN.....	v
DAFTAR RIWAYAT HIDUP	vi
KATA PENGANTAR	vii
DAFTAR ISI	ix
DAFTAR TABEL	xi
DAFTAR GAMBAR	xii
DAFTAR LAMPIRAN.....	xiii
ABSTRAK	xiv
ABSTRACT	xv
BAB 1 PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang Masalah	1
1.2 Rumusan Masalah	8
1.3 Tujuan Penelitian.....	9
1.4 Manfaat Penelitian.....	9
1.5 Ruang Lingkup Penelitian.....	10
BAB 2 TINJAUAN TEORITIS DAN PENGEMBANGAN HIPOTESIS..	11
2.1 Tinjauan Teoritis	11
2.1.1 Pemasaran.....	11
2.1.2 Internet Marketing	12
2.1.3 Electronic Commerce.....	15
2.1.3.1 Alur Kegiatan Electronic Commerce.....	16
2.1.4 Search Engine Optimization.....	24
2.1.5 Komunikasi Pemasaran.....	28
2.1.6 AISAS Model	30
2.1.6.1. Alur Interaksi model AISAS	33
2.1.7 Pengambilan Keputusan Pembelian.....	36
2.1.8 Penelitian terdahulu	39
2.1.9 Hubungan antar variabel	41
2.1.9.1 Attention terhadap pengambilan keputusan pembelian ...	41
2.1.9.2 Interest terhadap pengambilan keputusan pembelian	42
2.1.9.3 Search terhadap pengambilan keputusan pembelian	43
2.1.9.4 Action terhadap pengambilan keputusan pembelian	43
2.1.9.5 Share terhadap pengambilan keputusan pembelian	44
2.2. Kerangka Pemikiran	46

2.3. Pengembangan Hipotesis	46
BAB 3 METODE PENELITIAN	48
3.1 Jenis Penelitian dan Gambaran dari Populasi (Objek) Penelitian	48
3.2 Teknik Pengambilan Sampel	48
3.3 Teknik Pengumpulan Data.....	50
3.4 Variabel dan Definisi Operasional Variabel	51
3.5 Teknik Analisis Data	54
3.5.1 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas.....	54
3.5.2 Statistik Deskriptif	55
3.5.3 Analisis Regresi	55
3.5.4 Uji Asumsi Klasik.....	56
3.5.5 Uji Kelayakan Model.....	58
3.5.5.1 Uji Signifikansi Simultan (Uji Statistik F).....	58
3.5.5.2 Uji Signifikansi Parameter Individual (Uji Statistik t)	59
3.5.5.3 Uji Koefisien Determinasi (R^2)	59
BAB 4 HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	61
4.1 Hasil Penelitian	61
4.1.1 Gambaran umum responden penelitian	61
4.1.2 Karakteristik Responden	61
4.1.3 Statistik deskriptif	66
4.1.4 Uji Validitas dan Uji Reliabilitas.....	71
4.1.5 Analisis Regresi	72
4.1.6 Uji Asumsi klasik	73
4.1.7 Uji Kelayakan Model.....	77
4.2 Pembahasan.....	80
4.2.1 Pengaruh Attention terhadap Keputusan Pembelian	81
4.2.2 Pengaruh Interest terhadap Keputusan Pembelian	81
4.2.3 Pengaruh Search terhadap Keputusan Pembelian	82
4.2.4 Pengaruh Action terhadap Keputusan Pembelian	82
4.2.5 Pengaruh Share terhadap Keputusan Pembelian	83
BAB 5 PENUTUPAN	85
5.1 Kesimpulan	85
5.2 Keterbatasan Penelitian.....	86
5.3 Saran	86
JADWAL PENELITIAN	87
DAFTAR PUSTAKA	88
LAMPIRAN-LAMPIRAN	90

DAFTAR TABEL

Tabel	Hal
1. Dampak Internet Pada Pertumbuhan Ekonomi Negara-Negara Asia	3
2. Penelitian Terdahulu	40
3. Skala Linkert	51
4. Jenis Kelamin Responden	62
5. Usia Responden	62
6. Pendidikan Responden	63
7. Pekerjaan Responden.....	64
8. Penghasilan Responden.....	65
9. Seringnya Berbelanja Online Responden	66
10. Statistik Deskriptif	66
11. Distribusi Frekuensi Variabel Attention	67
12. Distribusi Frekuensi Variabel Interest	68
13. Distribusi Frekuensi Variabel Search	69
14. Distribusi Frekuensi Variabel Action	69
15. Distribusi Frekuensi Variabel Share	70
16. Distribusi Frekuensi Variabel Keputusan Pembelian	70
17. Hasil Uji Validitas.....	71
18. Hasil Uji Reabilitas.....	72
19. Hasil Uji Analisis Regresi Linier Berganda	72
20. Hasil Uji Multikolinieritas	76
21. Hasil Uji Statistik F	78
22. Hasil Uji Statistik t.....	78
23. Hasil Uji Koefisien Determinasi	80

DAFTAR GAMBAR

Gambar	Hal
1. Grafik Pengguna Internet di Indonesia	2
2. Grafik Sepuluh Negara dengan Pertumbuhan <i>E-commerce</i> Tercepat ..	5
3. Alur kerja pada <i>E-commerce</i>	19
4. <i>E-Commerce</i> B2B	20
5. <i>E-Commerce</i> B2C.....	21
6. <i>E-Commerce</i> C2C	22
7. <i>E-Commerce</i> C2B	23
8. Alur proses pada <i>SEO</i>	26
9. Model <i>AIDMA</i> (<i>Attention, Interest, Desire, Memory, Action</i>)	31
10. Model <i>AISAS</i> (<i>Attention, Interest, Search, Action, Share</i>)	31
11. Model <i>AIDMA</i> dan Model <i>AISAS</i>	32
12. <i>AISAS</i> sebagai model <i>non linier</i>	33
13. Proses Keputusan Pembeli Konsumen.....	37
14. Kerangka konseptual.....	46
15. Grafik Normal P-P Plot.....	74
16. Grafik Histogram.....	75
17. Grafik scatterplot.....	77

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran	Hal
1. Kuesioner.....	91
2. Daftar Hasil Kuesioner	94

